

與人相處的竅門

2C 馬欣妍

無論在何地，待人處事一向是一門重要且複雜的學問。本文將談談如何待人處事才能受到歡迎。

首先，在待人方面，有良好的態度是令人受到歡迎的開端。在一段面談中，若是談吐合適，待人有禮，對方便會認為你有禮數，識分寸，懂得彼此尊重。在商業方面，對方會欣然與你合作，甚至達成交易；在交友方面，對方會更加願意與你發展一段良好的友誼；在求職方面，面試官會更想將你招入公司。看啊！單單有良好態度，便能有那麼多的好處了！可如果連這第一步也做不到，那麼無論是做生意、交友或是找一份工作，對方也不會輕易和你建立關係了。這就體現出態度在你是否受歡迎的層面上，發揮着重要作用。

其次，誠信也是一個重大前提。誠實待人、不撒謊——具備這類特質的人，在人際關係上往往很成功。朋輩圈子內，不免有人會訴說自己的秘密，並請聆聽者保守保密。這時，承諾便發揮了作用。若是無誠信的聆聽者將秘密傳出去，訴說者便成為了受害者。不管秘密是大是小，訴說者的利益已受到破壞。相反，重視承諾的人，能成為訴說者排解煩惱的出口，可見誠信的重要。

最後，在處世方面，做事注重細節是一件事成功的推動器，也是受歡迎的原因。俗話說「細節決定成敗」，強調的是做事時要細心的必要。例如完成小組作業時，組員能互相關心：同學甲沒有條件在家完成項目，同學乙觀察到而為他分擔些許；同學丙遇到問題但不想勞煩別人，同學丁觀察到其憂愁而主動上前協助……這類人與人之間的細心觀察可以優化彼此關係，提高效率，別人也會更加信任你。反之，組員們各自為政，不顧他人困難，

只會讓事情無法順利成功，嚴重更會引發爭執，那便與受人歡迎無緣了。觀察細節對於人際的關係而言，的確有如此大的影響！

總而言之，待人處事，需要良好態度。誠實待人，注重細節，才能受人歡迎，讓人與人之間的關係更為友好。